

プレスリリース



日本プロフェッショナル
販売員協会
JAPAN SALES PROFESSIONALS ASSOCIATION

報道関係者各位

2019年11月12日

一般社団法人 日本プロフェッショナル販売員協会

販売員の数だけ、輝く人生がある。 インタビューから仕事と働き方のヒントを。 販売員と女性の応援メディア「CheerUp！」オープン

販売員の地位向上とキャリア、能力開発を支援する一般社団法人日本プロフェッショナル販売員協会（略称：JASPA 代表：エマニュエル・プラット 東京都渋谷区代々木2-2-1 小田急サザンタワー5F）は、販売職の魅力をもっと多くの人に届けるためWEBメディア「CheerUp！」をオープンしました。

■多面的な切り口で、販売員のライフスタイルを届ける

「販売員」というと、多くの方が店舗で接客をしている姿を想像すると思います。しかしながら、販売員には店舗での接客以外にも多くの仕事があり、その分野も多岐に渡ります。お客さまにお買い物を楽しんでいただくためには、知識や販売の技術だけではなく、お客さまとの良い関係をつくるための人としての魅力という面も欠かせません。JASPAでは、そうした多くの能力、魅力を持ち、販売という仕事で輝いている人を応援していくために、また普段は見えにくい販売員のライフスタイルを通じて、販売という仕事をもっと立体的に見ていただくために、新しくインタビューを中心としたサイトを立ち上げました。

▼販売員と女性の応援メディア「CheerUp！（チアアップ）」トップページ

 <https://cheerup-you.com>

■販売の現場で得た経験とスキルが、人生を開くヒントに

お買い物は、物を買うということだけではなく、販売員とお客さまとの良い関係性があるからこそ、楽しい体験となります。お客さまとの関係づくりには、その人の経験や人生が大きく影響します。販売員の数だけ、人生があります。だからこそ、その人にしかできない「販売」があります。そうした知識や販売の技術に加え、人間としての魅力を日々磨いていくような販売職を経験した人には、そのスキルと経験を活かし、別の分野でも活躍している人が多いです。また、販売員には女性が多く、産休・育休をはじめ、多様な働き方をしています。

CheerUp！では、現役販売員や販売職を経験した人の輝く人生をご紹介することで、いきいきと働く販売員の姿や販売職の魅力をお伝えしたい。そして、それが販売員のみならず、多くの方の働くためのヒントにさせていただけるサイトに成長させていく予定です。



ファッションも上達できたし、人としての視野も広がったし、すごく爽やかな仕事でした。(前編)

インタビュー
 2019.10.29



知らない間にハラスメント?職場の悩みを解決するヒントが満載。「お店で役立つ労働管理の...」
 2019.10.29



実はお買い物するとき、性格がタダ選れてるって知ってた?お買い物の方がわかる!あなたの性格...
 コラム
 2019.10.29



「深層」と「人」に囲まれて、「人間力」まで磨いてもらえた楽しくて、かけがえない仕事。(後編)...
 インタビュー
 2019.10.29

PICK UP | 人気・おすすめの記事 |



「深層」と「人」に囲まれて、「人間力」まで磨いてもらえた楽しくて、かけがえない仕事。(前編)...
 インタビュー
 2019.10.29



実はお買い物するとき、性格がタダ選れてるって知ってた?お買い物の方がわかる!あなたの性格...
 コラム
 2019.10.29



知らない間にハラスメント?職場の悩みを解決するヒントが満載。「お店で役立つ労働管理の...」
 イベントレポート
 2019.10.29

— イベントレポート —
 EVENT REPORT

「お客様を育てる」も「一歩先を踏み出す」も、どちらも大切なこと。その両方を兼ね備える「CSの基本」を学ぶ。

「お客様を育てる」も「一歩先を踏み出す」も、どちらも大切なこと。その両方を兼ね備える「CSの基本」を学ぶ。

「お客様を育てる」も「一歩先を踏み出す」も、どちらも大切なこと。その両方を兼ね備える「CSの基本」を学ぶ。

READ MORE

CheerUp! からのお知らせ

2019.10.29 販売員の社会的な見直しも促進する資格制度を設立、JASPAセールスプロフェッショナル資格 受験者募集中!

ABOUT US CONTACT

販売に誇りを
 日本プロフェッショナル販売員協会
Japan Sales Professional Association

プロの販売を学ぶ、身につける
JASPA 研修プログラム

JASPA
 セールスプロフェッショナル
 資格制度
プロフェッショナルな接客業の標準

日本プロフェッショナル販売員協会
JAPAN SALES PROFESSIONAL ASSOCIATION

©日本プロフェッショナル販売員協会 All Rights Reserved.

販売員と女性の応援メディア「CheerUp!」

メディア運営をする JASPA の会員企業に所属する現役販売員、販売経験者のインタビューを中心に、販売に関連するコラム、販売現場や仕事で役立つビジネスヒントの記事を掲載。JASPA 主催のイベントレポートやイベントの参加募集告知も。徐々に女性のための健康や育児に関するプチ情報のコンテンツの種類も徐々に増やしていく。また今後は、会員企業の人事担当者インタビューなど、より多面的に販売についての情報も提供予定。

日本プロフェッショナル販売員協会について

「販売に誇りを」をコンセプトに掲げ、販売員がプロフェッショナルとして、お客様の豊かな暮らしを実現するパートナーとなることを支援しています。

名称：一般社団法人 日本プロフェッショナル販売員協会

英語名 JAPAN SALES PROFESSIONALS ASSOCIATION (JASPA)

設立：2016年6月1日

所在地：東京都渋谷区代々木 2-2-1 小田急サザンタワー5階

連絡先：TEL. 03-6300-0226 FAX. 03-6300-0227 MAIL. info@jasp-association.jp

事業内容：コンサルテーティブな対面販売に携わる販売職について

(1)職業の魅力を業界内外に向けてPRする

(2)専門スキルを向上するために各社の社内教育プログラムを補完するセミナー・研修等を開催する

(3)キャリアパスとしてエキスパートを認定する JASPA セールスプロフェッショナル資格制度を運営する

理事：当協会は、販売員の地位の向上、キャリア支援を目的に 2016年6月に設立した団体です。海外ブランド、国内アパレル、百貨店、化粧品ブランド、人材派遣という異なる業界のリーダーが理事となっています。

理事

株式会社阪急阪神百貨店 代表取締役社長 荒木直也氏

エルメスジャポン株式会社 代表取締役社長 有賀昌男氏

株式会社三陽商会 代表取締役社長 岩田功氏

LVMH モエ ヘネシー・ルイ ヴィトン・ジャパン株式会社 取締役 エマニュエル・プラット氏

ワールド・モード・ホールディングス株式会社 代表取締役社長 加福真介氏

一般財団法人ファッション産業人材育成機構(IFI)理事長 萩平勉氏

日本ロレアル株式会社 上席副社長 ロレアルリュクス事業本部長 フィリップ・アルシャンボー氏

株式会社TSIホールディングス 代表取締役会長 三宅正彦氏

株式会社高島屋 代表取締役社長 村田善郎氏

株式会社オンワードホールディングス 代表取締役社長 保元道宣氏

株式会社大丸松坂屋百貨店 代表取締役社長 好本達也氏

シャネル合同会社 代表取締役会長 リシャール コラス氏

(氏名のアイウエオ順)

【本件に関するお問い合わせ・取材のお申込み】

株式会社ワグ (PR 代行) 大野奈津子

TEL. 03-5791-1500 FAX. 03-5791-0015 MAIL. ohno@wag-inc.co.jp

【JASPA入会に関するお問い合わせ】

日本プロフェッショナル販売員協会 (JASPA) 事務局 馬場真由香

TEL. 03-6300-0226 FAX. 03-6300-0227 MAIL. info@jasp-association.jp

JASPAサイト <http://jasp-association.jp>